

所蔵文献リスト(2009年3月現在)

分類:A: Arbitration, B:Negotiation, C:Others, D: 仲裁、E: 交渉、F: その他、記号は書名の頭文字、番号は所蔵順を原則とする。

分類	記号	番号	枝番	書名	著者	巻号	年号	出版社
A	A	1		A guide to the new ICC rules of arbitration	Yves Derains, Eric A. Schwartz		1998	Kluwer Law International
A	A	2		A Treatise on the Principles of Pleading in Civil Actions.	Gould, J.		2002	Lawbook Exchange
A	A	3		Alternative Methods of Dispute Resolution	Martin A. Frey		2002	Delmar Pub
A	A	4		Arbitration and Complex International Contracts	Frick, J. G.		2001	Kluwer Law Int'l
A	A	5		Arbitration and mediation in international business; designing procedures for effective conflict management	Buhning-Uhke, C.		1996	Kluwer Law International
A	A	6		Arbitration at the Olympics;Issues of Fast-Track Dispute Resolution and Sports Law	Kaufmann-Kohler, G.		2001	Kluwer Law Int'l
A	A	7		Arbitration Law and Practice in China	Tao, J.		2004	Kluwer Law Int'l
A	A	8		Arbitration Practice and Procedure; Interlocutory and Hearing Problems. 3rd ed.	Cato, D. M.		2002	LLP
A	A	9	1-20	Arbitration International Vol.1-20 (1985-2004)			2004	William S. Hein & Co.Inc
A	A	10	1-14	American Review of International Arbitration. Volume 1-14.			1992	William S. Hein & Co.Inc
A	A	11		Alternative Dispute Resolution in Civil Justice Systems.	Hartley,R.E.		2002	LFB Scholarly Publishing LLC
A	A	12		Alternative Dispute Resolution; A Developing World Perspective.	Fiadjoe, A.		2004	CAVENDISH Publishing
A	A	13		Alternative Dispute Resolution; The Litigator's Handbook.	Atlas,N.F. et al.(eds.)		2000	ABA Publishing
A	A	14		Anti-Suit Injunctions in International Arbitration; IAI Seminar Paris - November 21,2003. (International Arbitration; No.2)	Gaillard,E.(ed.)		2005	Juris Publishing.Inc
A	A	15		Arbitration Interactive; A Case Study for Students and Practitioners.	Berger, K.P.		2002	
A	A	16		A History of Alternative Dispute Resolution; The Story of a Political, Cultural, and Social Movement.	Barrett, J. T. & J. P. Barrett		2004	Jossey-Bass A wiley Imprinting
A	A	17		Arbitration Law in China.	Mo,J.S.		2001	Sweet & Maxwell Asia A Thomson Company

A	A	18		Arbitration Law.	Merkin, R.		2004	LLP
A	A	19		Arbitration of Commercial Disputes; International and English Law and Practice.	Tweeddale,A. & K.Tweeddale		2005	OXFC
A	A	20		Arbitrationand Alternative Dispute Resolution; How to Selttle International Cusiness Dispute.	J.Denis Belisle		2001	International Trade Centre UNCTAD/WTO
A	A	21		Alternative Dispute Resolution in Business.	Ponte/Cavenagh		2002	Thomson Leading Custom Publishing
A	A	22		Arbitration Law in America; A Critical Assessment.	Brunet,E. et al.		2006	Cambridge
A	A	23		Arbitration of International Business Disputes; Studies on Law and Practice.	Park,W.W.		2006	OXFC
A	A	24		Ardtral Advocacy; Mock Arbitration Proceedings and Commentary 4 DVD Boxset				Cailaw
A	A	25		A guide to the ICG Rules of Arbitration	Yves Derains and Eric. A. Schwartz		2005	Kluwer Law International
A	A	26		Arbitration: Cases and Materials second edition	Stephen K. Huber and Maureen A. Weston		2006	Lexis Nexis
A	A	27		ADR in Asia:Solutions for Business			2005	Asia law & Practice
A	A	28		ADR IN BUSINESS; practice and issues across coutries and cultures	Jean-Claunde Goldsmith, Gerald H.Pointon and Arnold Ingen-Housz		2006	Kliwer Law International
A	A	29		Arbitration and Oral Evidence	Laurent Levy and V.V.Veeder		2004	ICC
A	A	30		Arbitration Clauses For International Contracts - Second Edition	Paul D.Friedland		2007	Juris Publishing.Inc
A	A	31		Arbitration Law and Practice Fourth Edition	Thomas E. Carbonneau		2005	THOMSON WEST
A	A	32		Arbitration Law Handbook	Ben Horn, Roger Hopkins		2007	Informa Pub.
A	A	33		Arbitration Of Commercial Disputes ; International and English Law and Practice	Andrew Tweeddale, Keren Tweeddale		2006	Oxford University Press
A	A	34		Arbitration International Volume 22 (2006)			2008	Periodicals Service Comapany
A	A	35		American Review of International Arbitration. Volume 16.			2005	
A	A	38		Arbitration Clauses for International Contracts. 2nd ed. 2007. with CD-ROM.	Friedland, P.D.		2007	

A	A	39		Arbitration Law and Practice in China, 2nd ed.	Tao, Jingzhou		2008	Kluwer Law Intl
A	B	1	1-2	Bernstein's Handbook of Arbitration and Dispute Resolution Practice. 4th ed. 2 vols.	Tackaberry,J. and A.Marriott		2003	Thomson Sweet & Maxwell
A	B	2		Butterworths Commercial Court and Arbitration Pleadings.	MacDonald,C. & C. Karia(eds.)		2005	Tottel Publishing
A	B	3		BARRIERS TO CONFLICT RESOLUTION	KENNETH ARROW,ROBERT H.MNOOKIN, LEE ROSS.AMOS TVERSKY		1999	PON BOOKS
A	C	1		Collection of ICC Arbitral Awards 1991-1995 / Recueil des Sentences Arbitrales de la CCI 1991-1995.	Arnaldez, J.-J. et al		1997	Kluwer Law International
A	C	2		Collection of ICC Arbitral Awards 1986-1990; Recueil des Sentences Arbitrales de la CCI.	Derains, Y., et al		1994	Kluwer Law International
A	C	3		Collection of ICC Arbitral Awards/1974-1985.	Jarvin, S. & Y. Derains		1990	Kluwer Law International
A	C	4		Collection of ICC Awards, Recueil des sentences arbitrales de la ICC 1996-2000.	Amaldez, J.-J.		2003	Kluwer Law International
A	C	5		Commercial Arbitration; Cases and Problems.	Drahozal, C. R.		2002	Matthew Bender
A	C	6		Commercial Dispute Processing and Japan.	Sato, Yasunobu		2001	Kluwer Law International
A	C	7		Comparative International Commercial Arbitration.	Lew, J. D. M. et al.		2003	Kluwer Law International
A	C	8		Corruption in International Trade and Commercial Arbitration	Sayed, A.		2004	Kluwer Law Int'l
A	C	9		Commerical Arbitration. 2nd ed.	Mustill, M.J. & S.C. Boyd		1989	Bettenworths
A	C	10		Cultural Property Disputes; The Role of Arbitration in Resolving Non-Contractual Disputes.	Gazzini, I. F.		2004	Transnational Publishing
A	C	11		Commercial Arbitration in the Arab Middle East	Samir Saleh		2006	Hart Publishing
A	C	12		Commercial Arbitration: Cases and Problems	Christopher R. Drahozal		2006	Lexis Nexis
A	C	13		Complex Arbitrations Multiparty, Multicontract, Multi-issue and Class Actions	Bernard Hanotiau		2005	Kluwer Law International
A	C	14		Comparative Law of International Arbitration	Jean-Francois Poudret, Sebastien Besson		2007	Thomson
A	C	15		Cases and Materials on Arbitration Law and Practice. 4th ed.	Carbonneau, T. E.		2007	

A	C	16		Contemporary Issues in International Arbitration and Mediation.	Rovine, A. W.(ed.)		2008	Nijhoff
A	C	17		The Client's Guide to Mediation and Arbitration : The Strategy for Winning	Silverman, Peter R.		2009	Amer Bar Assn
A	D	1		Die Schidesgerichtsbarkeit der Chinese International Economic and Trade Arbitration Commission(CIETAC).	Kniprath, L.		2004	Heymanns
A	D	2		Dispute Resolution Journal. Volume 1-60 (1946-2006)				American Arbitration Association
A	D	3		Dispute Resolution and Lawyers. Tepe 4; ADR Overview.			1991	
A	D	4		Due Process in International Commercial Arbitration.	Kurkela, M.S.		2005	OCEANA
A	D	5		Dispute Resolution in Asia second Edition	MICHAEL PRAYLES		2002	KLUWER LAW INTERNATIONAL
A	D	6		Dispute Resolution negotiation,Mediation,and Other Processes	GOLDBERG,SANDER,ROGERS,COLE		2007	Wolters Kluwer
A	D	7		Doocument Production in International Arbitration			2006	ICC
A	E	1		Evidence; Examples and Explanations. 5th ed.	Best, A.		2004	Aspen Pub.
A	E	2		Evaluation of Damages in International Arbitration	Yves Derains and Richard H. Kreindler		2006	ICC
A	E	3		Enforcement of Arbitration Agreements and International Arbitral Awards.	Gaillard, E. & D. di. Pietro(eds.)		2008	CAMERON MAY
A	F	1		French Arbitration Law and Practice.	Delvolve, J.-L. et al.		2003	Kluwer Law Int'l
A	F	2		Foreign State Immunity and Arbitration	Dhisadee Chamlongrasdr		2007	CAMERON MAY
A	F	3		Force Majeure and Hardship Under General Contract Principles. 2009.	Brunner, C.		2009	Wolters Kluwer
A	H	1		Hong Kong Arbitration; A User's Guide	Mosser, M. J. & Cheng, T. Y. W.		2004	Kluwer Law Int'
A	H	2		Handbook of ICC Arbitration	Michael W. Buhler and Thomas H. Webster		2005	Thomson Sweet & Maxwell
A	H	3		Handbook of ICC Arbitration; Commentary, Precedents, Materials. 2nd ed.	Buehler, M.W. & T.H. Webster		2008	Thomson Sweet & Maxwell
A	H	4		Handbook of Icc Arbitration : Commentary, Precedents, Materials -- Hardback, 2nd revised ed.	Buhler, Michael W./ Webster, Thomas H.		2008	Sweet & Maxwell Ltd
A	I	1		ICC Arbitration In Practice	Schafer, E. et al.		2004	Kluwer Law Int'l

A	I	2		ICC International Court of Arbitration Bulletin Complete Collection 1990-2005 (Vols.1-16, 28 issues) English Version or French Version. With 2004 + 2005 subscription (4 issues + 2 special supplements)			1990-2005	International Chamber of Commerce
A	I	3		International Alternative Dispute Resolution: Past, Present and Future - The Permanent Court of Arbitration Centennial Papers	Permanent Court Of Arbitration, The International Bureau of Thepermanent		2000	Kluwer Law International
A	I	4		International Arbitration and National Courts; The Never Ending Story. (International Council for Commercial Arbitration Congress Series No.10)	Van den Berg, A.(ed.)		2001	Kluwer Law International
A	I	5		International Arbitration in Latin America.	Blackaby, N. et al.(eds.)		2002	Kluwer Law Int'l
A	I	6		International Arbitration; A Handbook. 3rd ed.	Huleatt-James, M. & P. Capper		2004	LLP
A	I	7		International Chamber of Commerce arbitration. 3rd ed.	W. Laurence Craig, William W. Park, Jan Paulsson		2000	International Chamber of Commerce
A	I	8		International Civil Litigation in United States Courts; Commentary & Materials. 3rd ed.	Born, G. B.		1996	Kluwer Law Int'l
A	I	9		International CivilDispute Resolution; A Problem-Oriented Coursebook	Baldwin/Brand/Epstein/Gordon		2003	West
A	I	10		International Commercial Arbitration; Commentary and Materials. 2nd ed.	Born, G.B.		2001	Kluwer Law International
A	I	11		International Commercial Arbitration; Important Contemporary Questions	Van den Berg, A.(ed.)		2001	Kluwer Law Int'l
A	I	12		International CommercialArbitration and the Courts Rev. 4th ed.	Smit, H. and V. Pechota		2004	Juris Pub
A	I	13		International Litigation and Arbitration. 2nd. ed.	Lowenfeld, A. F.		2002	West
A	I	14		International Arbitration from Athens to Locarno. (1929). Reprint	Raston,J.H.		2004	The lawbook Exchange LTD
A	I	15		International Arbitration; A Guide to the Complete Swiss Case Law.	Mueller,C.		2004	
A	I	16		International Commercial Arbitration and Conciliation in UNCITRAL Model Law Jurisdictions. 2nd ed.	Binder, P.		2005	Thomson
A	I	17		International Dispute Resolution. Volume 1; Materials.	Anglade, L. & J. Tackaberry(eds.)		2004	Thomson
A	I	18		International Dispute Resolution. Volume 2; Cases.	Anglade, L. & J. Tackaberry(eds.)		2004	Thomson
A	I	19		International Litigation and Arbitration; Practice and Planning. 4th ed.	Weintraub, R. J.		2003	Carolina Academic Press
A	I	20		International Litigation and Arbitration; Selected Treaties, Statutes and Rules. 3rd ed.	Lowenfeld,A.F.		2005	Thomson

A	I	21		International Arbitration in Switzerland	Gabriel Kauffmann-Kohler and Blaise Stucki		2004	Kluwer Law International
A	I	22		International Litigation and Arbitration	Andreas F. Lowenfeld		1993	Thomson West
A	I	23		International Litigation and Arbitration	Thomas E. Carbonneau		2005	Thomson West
A	I	24		International Arbitration and Forum Selection Agreements: Deafting and Enforcing	Gary B. Born		2006	Kluwer Law International
A	I	25		Improving International Arbitration; The need for speed and trust	Michaek Gaudet		1998	ICC - International Chamber of Commerce
A	I	26		International Arbitration and Forum Selection Agreements: Deafting and Enforcing Second Edition	Gary B. Born		2006	Kluwer Law International
A	I	27		ICCA International Arbitration Congress: International Arbitration 2006: Back to Basics?	Albert Jan Van Den Berg		2006	Kluwer Law International
A	I	28		International Investment Arbitration	McLachalan, Shore, Weiniger		2007	OXFORD
A	I	29		International Investment Law And Arbitration	Todd Weiler		2005	CAMERON MAY
A	I	30		Investment Treaty Arbitration And Public Law	Gus Van Harten		2007	OXFORD
A	I	31		Investor-State Arbitration.	Dugan, C.F. et al.		2008	OXFORD
A	I	32		International Commercial Mediation.	Chern, C.		2008	Informa
A	I	33		International Sales Law and Arbitration; Problems, Cases and Commentary.	Morrissey, J.F. & J.M. Graves		2008	ASPEN PUBLISHERS
A	I	34		Investment Treaty Arbitration and International Law.	Weiler, T. J. G.(ed.)		2008	Juris Net,LLC
A	I	35		International Commercial Arbitration : Ad Hoc Versus Institutional	Demeter, Dalma		2008	Vdm Verlag Dr Mueller E K
A	J	1		Judicial Settlement of International Disputes. 1910-1916 in 6 books.	Scott, J. B.		2003	Wm. S. Hein
A	J	2		Journal of International Arbitration. Volume 22.			2005	
A	J	3		Judiciary and Arbitration in Bahrain; A Historical and Analytical Study.	Hassan Ali Radhi		2003	Kluwer Law International
A	J	4		The Jurisprudence of the FIFA Dispute Resolution Chamber.	de Weger, Frans		2008	Cambridge UP
A	L	1		Legal Argumentation and Evidence.	Walton, Douglas		2002	Penn State U.P.

A	L	2		London Maritime Arbitration. 2nd ed.	Ambrose, C. & K. Maxwell		2002	Informa Pub.
A	L	3		Law and Practice of International Comercial Arbitration. 4th ed.	Redfern,A. / M.Hunter / N.Blackaby / C.Partasides		2004	Thomson
A	L	4		Lex Mercatoria and Arbitration; A Discussion of the New Law Merchant. rev ed	Carbonneau, T. E.(ed.)		1998	Kluwer International
A	M	1		Model Law Decisions; Cases Applying the UNCITRAL Model Law on International Commercial Arbitration (1985-2001).	Alvarez, H. C. et al.		2003	Kluwer Law International
A	M	2		Mediating Commercial Dispute	Stitt,A.-J.		2003	CANADA Law Book.Inc
A	M	3		Mediator; A Psychological Insight into Conflict Resolution.	Strasser, F./P. Randolph		2004	Continuum
A	N	1		New Horizons for International Commercial Arbitration and Beyond. (International Council for Commercial Arbitration Congress Series no.12)	Jan van den Berg, A.(ed.)		2005	Kluwer Law International
A	O	1		The Oxford Handbook of International Investment Law. (Oxford Handbooks in Law) '08.	ed. Muchlinski, Peter;Ortino, F.;Schreuer, C.		2008	Oxford University Press
A	P	1		Procedural Law in International Arbitration	Petrochilos, G		2004	Oxford
A	P	2		Processes of Dispute Resolution; The Role of Lawyers. 3rd ed.	Sherman, Edward F., Peppet, S. R. and Rau, A.S.		2002	Foundation Pr.
A	P	3		Provisional Measures in International Commercial Arbitration.	Yesilirmak,A.		2005	Kluwer Law International
A	P	4		PUBLIC DISPUTE MEDIATORS:Profiles of 15 Distinguished Careers	Emily Sadigh and Ginette Chapman		2000	PON BOOKS
A	P	5		Pervasive Problems in International Arbitration	Loukas A. Mistelis, Julian D.M. Lew		2006	Kluwer Law International
A	P	6		Practitioner's Handbook On International Arbitration And Mediation	Rhoades, Kolkey, Chernick		2007	Juris Publishing.Inc
A	R	1	1-2	Recueil des sentences du TAS. Digest of CAS Awards. Vol.2; 1998-2000. Vol.3; 2001-2003.	Matthien Reeb(edition)			Kluwer Law International
A	R	2		Recueil des sentences du TAS. Digest of CAS Awards. Vol.1; 1986-1998.	Matthien Reeb(edition)			Kluwer Law International
A	R	3		RUSSELL ON ARBITRATION	David St. John Sutton and Judith Gill		2003	Thomson Sweet & Maxwell
A	R	4		RUSSELL ON ARBITRATION - Twenty Third Edition	David St. John Sutton and Judith Gill, Matthew Gearing		2007	Thomson Sweet & Maxwell
A	R	5		Research in International Commercial Arbitration : Sources and Strategies	Strong, S. I.		2009	Oxford Univ Pr
A	S	1		Studies in International Mediation	Jacob Bercovitch		2002	palgrave

A	S	2		Swiss Rules of International Arbitration	Tobias Zuberbuhler, Christoph Muller and Philipp		2005	Kluwer Law International
A	T	1		The International Effectiveness of the Annulment of an Arbitral Award	Gharavi, H. G.		2002	Kluwer Law International
A	T	2		The Work of UNCITRAL on Arbitration and Conciliation	Sanders, P.		2004	Kluwer Law Int'
A	T	3		Transatlantic Commercial Litigation and Arbitration	Fellas, J. et al.		2004	Oceana
A	T	4		The UNCITRAL Arbitration Rules; A Commentary.	Caron,D.D. et al.		2006	Oxford
A	T	5		The Art of Advocacy in International Arbitration.	Bishop,R.D.(ed.)		2004	Staempfli
A	T	6		Transnational Litigation and Commercial Arbitration; An Analysis of American, European and International Law. 2nd ed. With CD-ROM.	Loolofsky, J. & K. Hertz		2003	Jaris Publishing.Inc
A	T	7		The Court of Arbitration for Sport 1984-2004.	Blackshaw, I.S. et al(eds.)		2006	
A	T	8		The Promise of Mediation; The Transformative Approach to Conflict. Rev ed.	Bush,R.A.B. & J.P.Folger		2005	
A	T	9		Towards a Science of International Arbitration; Collected Empirical Research. (International Arbitration Law Library; 12)	Drahozal,C.R. & R.W. Naimark(eds.)		2005	
A	T	10		Towards a Uniform International Arbitration Law?	Pinsolle / Schlaepfer / Degos(eds.)		2005	
A	T	11		The Uncitral Arbitration Rules	David D. Caron and Lee M. Caplan and Matti Pellonpaa		2006	Oxford University Press
A	T	12		The Asian Leading Arbitrators' Guide To International Arbitration	Michael Pryles, Michael J.Moser		2007	Juris
A	T	13		The Arbitration Act 1996 - A Commentary Fourth Edition	Hariis, Planterose&Tecks		2007	Blackwell Pub.
A	T	14		The Iran - U.S. Claims Tribunal at 25 The Cases Everyone Needs to Know for Investor-State& International Arbitration	Christopher R. Drahozal Christopher S.Gibson		2007	Oxford
A	T	15		The Law And Practice Of Arbitration - Second Edition	Thomas E. Carbonneau			Juris
A	T	16		The Biz; The Basic Business, Legal and Financial Aspects of the Film Industry. 3rd ed. 2007.	Moore, S.M.		2007	
A	T	17		The Reasons Requirement in International Investment Arbitration.	Alvarez, G.A. & W.M. Reisman		2008	Nijhoff
A	T	18		The Leading Arbitrators' Guide to International Arbitration. 2nd ed.	Newman, L.W. & R.D. Hill(eds.)		2008	Juris Net,LLC
A	T	19		The Principles and Practice of International Commercial Arbitration.	Moses, M. L.		2008	CAMBRIDGE

A	T	20		The International Comparative Legal Guide to International Arbitration 2008.	Falach, A. et al.(eds.)		2008	Global Legal Guide
A	Y	1		Yearbook Commercial Arbitration. Vol.XXX (2005).			2006	
A	Y	2		Yearbook Commercial Arbitration. Vol.XXXII (2007).			2007	
A	Y	3		Yearbook Commercial Arbitration 2006. Vol.32. 2007.	KLUWER LAW INTERNATIONAL		2007	
A	Y	4		Yearbook Commercial Arbitration. Vol.33. 2008.	Berg, A. J. van den		2008	KLUWER LAW INTERNATIONAL
B	A	1		Alternative Dispute Resolution; A Practical Guide.	Chatterjee, C.		2008	Routledge
B	A	2		Art of Negotiation			2007	Cornerhouse Publications
B	B	1		Bargaining Theory with Applications.	Muthoo, Abhinay,		1999	Cambridge U. Pr., UK
B	B	2		BREAK THROUGH BUSINESS NEGOTIATION	Michael Watkins		2002	JOSSEY BASS
B	B	3		BEYOND WINNINGS NEGOTIATING TO CREATE VALUE IN DEALS AND DISPUTES	ROBERT H.MNOOKIN Scotto R.Peppet and Andrew S.Tulumello		2000	BELKNAP HARVARD
B	B	4		Beyond Machiavelli	Roger Fisher		1994	PENGUIN BOOKS
B	B	5		BREAKING ROBERT'S RULES	LAWRENCE E. SUSSKIND JEFFREY L. CRUIKSHANK		2006	OXFORD
B	B	6		BREAK THROUGH INTERNATIONAL NEGOTIATION	Michael Watkins SUSAN ROSEGRANT		2001	JOSSEY-BASS
B	C	1		Conflict Negotiation Skills for Youth; Training Manual.			2003	
B	C	2		Contract Negotiationa Handbook. 3rd ed.	Marsh,P.D.V.		2001	GOWER
B	C	3		CLEARING HOUSE:The Lawyers & Clients The intial interview (VIDEO)	ROBERT H.MNOOKIN		1998	Harvard College
B	C	4		CULTURE AND NEGOTIATION	Guy olivier Faure Jeffrey Z.Rubin		1993	SAGE Publications
B	C	5		COPING WITH INTERNATIONAL CONFLICT	ROGER FISHER ANDREA KUPEER SCHNEIDER ELIZABETH BORGWARDT		1997	PRENTICE HALL
B	D	1		Difficult Conversations	DOUGLAS STONE ,BRUCE PATTON ,SHEILA HEEN		1999	PENGUIN BOOKS

B	D	2		DEALING WITH AN ANGRY PUBLIC	LAWRENCE SUSSKIND &PATRICK FIELD		1996	THE FREE PRESS
B	D	3		DISPUTE RESOLUTION Negotiation,Mediation,and Other Processes Fourth Edition	STEPHEN B.GOLDBERG FRANK E.A.SANDER NANCY H.ROGERS SARAH RUDOLPH COLE		2003	ASPEN PUBLISHERS
B	D	4		Dispute Resolution.	Schneider, A.K. & M.L. Moffitt		2008	ASPEN PUBLISHERS
B	E	1		Effective Legal Negotiation and Settlement, Fourth Edition	Charles B. Craver, Freda H. Alverson		2001	Matthew Bender
B	E	2		European Union Negotiations; Processes, Networks and Institutions. 2005.	Elgstroom, O & C. Joensson(eds.)		2005	Routledge
B	E	3		Every day Negotiation	Deborah M.Kolb Judith Williams		2003	JOSSEY BASS
B	F	1		Fair Division: From Cake-Cutting to Dispute Resolution.			1996	Cambridge U.P.
B	G	1		Gifford's Legal Negotiation: Theory and Applications	Donald G. Gifford		1989	West
B	G	2		GETTING DISPUTES RESOLVED	Willism L.Ury,Jeanne M.Brett and Stephen B.Gold berg		1993	PON BOOKS
B	G	3		GETTING TO YES	Roger Fisher and William Ury		1981	PENGUIN BOOKS
B	G	4		GETTING PAST NO	William Ury		1991	BATAM BOOKS
B	G	5		GETTING READY TO NEGOTIATE - THE GETTING TO YES WORKBOOK	Roger Fisher and Danny Ertel		2007	PENGUIN BOOK
B	G	6		GETTING TO YES; Video Workshop on Negotiation	Rger Fisher, William Ury, Bruce Patton		1991	PENGUIN BOOK
B	H	1		Harvard Negotiation Law Review. Vol.1-8 (1996-2003)				
B	H	2		Her Place at the Table	DEBORAH M.KOLB JUDITH WILLIAS CAROL FROHLINGER		2004	Jossey Bass Wiley
B	H	3		Harvard Negotiation Law Review. Vol.11			2006	
B	H	4		How to Capture and Keep Clients DVD	Jennifer J.Rose			GP Solo, ABA
B	H	5		How to Capture and Keep Clients DVD	Jennifer J.Rose			GP Solo, ABA
B	H	6		How to Capture and Keep Clients BOOK	Jennifer J.Rose			GP Solo, ABA

B	I	1		International Negotiation: Analysis, Approaches, Issues, 2nd Edition	Victor A. Kremenyuk (Editor)		2002	Jossey Bass Wiley
B	I	2		Inns of Court School of Law; Negotiation 2004/2005. 2004.				
B	I	3		International Negotiation In The Twenty-First Century	Alain Plantey		2007	Routledge - Cavendish
B	I	4		International Negotiations : Theory, Practice and the Connection with Domestic Politics	Nikolaev, Alexander		2008	Lexington Books
B	J	1		Japan's Early Experience of Contract Management in the Treaty Ports	Honjo, Yuki Allyson,		2003	Japan Library, UK
B	J	2		Justice and Fairness in International Negotiation.	Albin, Cecilia		2001	Cambridge U.P.
B	K	1		Knapp, Juergens, and Haydock's Lawyering Skills: Transcript and Video 1-Interviewing, Counseling and Negotiation	Peter B. Knapp and Ann Juergens and Roger S.		1996	West
B	L	1		Legal Negotiations: Getting Maximum Results	Mark Schoenfield and Rick Schoenfield		2004	Shepards/Mcgraw-Hill
B	L	2		LAWYER NEGOTIATION; Theory, Practice, and Law	Jay Folberg, Dwight Golann		2006	ASPEN
B	L	3		LEGAL NEGOTIATING	Gerald R. Williams, Charles B Craver			Thomson West
B	L	4		Legal Negotiation 2nd Ed.	Larry L. Teply		2005	Thomson West
B	L	5		LEGAL NEGOTIATION THEORY AND PRACTICE	Donald G. Gifford		2007	Thomson West
B	L	6		Leadership and Negotiation in the European Union.	Tallberg, Jonas		2006	Cambridge U.P.
B	M	2		MAKING GLOBAL DEALS	Jeswald W.Salacuse		2002	PON BOOKS
B	M	3		MOTION PRACTICE AND PERSUASION	L.Reonald Jorgensen		2006	ABA
B	M	4		Mediation and Negotiation; A Manager's Guide.	Howatt, W. A.		2008	HOWATT
B	M	5	1	Multiparty Negotiations HRD 4 vols. 1,664 p. Vol.1	LAWRENCE E. SUSSKINID			Program on Negotiation
B	M	5	2	Multiparty Negotiations HRD 4 vols. 1,664 p. Vol.2	LAWRENCE E. SUSSKINID			Program on Negotiation
B	M	5	3	Multiparty Negotiations HRD 4 vols. 1,664 p. Vol.3	LAWRENCE E. SUSSKINID			Program on Negotiation
B	M	5	4	Multiparty Negotiations HRD 4 vols. 1,664 p. Vol.4	LAWRENCE E. SUSSKINID			Program on Negotiation

B	N	1		Negotiation in International Conflict	Deborah Goodwin		2001	Taylor & Francis
B	N	2		Negotiation Theory and Strategy	Russell Korobkin		2002	Aspen
B	N	3		Negotiation: Theory and Practice	Alvin L. Goldman, Jacques Rojot		2002	Aspen
B	N	4		Negotiation Theory and Practice. 1999.	Breslin, J.W. & J.Z. Rubin (eds.)			
B	N	5		Negotiating on Behalf of Others	Robert H. Mnookin and Lawrence E. Susskind		1999	Sage Publishing
B	N	6	1-19	Negotiation Journal				
B	N	6	20	Negotiation Journal. Vol.21. 2005.			2005	Preodical Service Company Germantown,
B	N	6	21	Negotiation Journal. Vol.22. No.1. 2006.			2006	Blackwell Publishing
B	N	6	22	Negotiation Journal. Vol.22. No.2. 2006.			2006	Blackwell Publishing
B	N	6	23	Negotiation Journal. Vol.22. No.3. 2006.			2006	Blackwell Publishing
B	N	6	24	Negotiation Journal. Vol.22. No.4. 2006.			2006	Blackwell Publishing
B	N	6	25	Negotiation Journal. Vol.22. No.1. 2007.			2007	Blackwell Publishing
B	N	6	26	Negotiation Journal. Vol.22. No.2. 2007.			2007	Blackwell Publishing
B	N	6	27	Negotiation Journal. Vol.22. No.3. 2007.			2007	Blackwell Publishing
B	N	6	28	Negotiation Journal. Vol.22. No.4. 2007.			2007	Blackwell Publishing
B	N	7		Negotiating Eclectics	Deborah M. Kolb		1998	PON Books
B	N	8		Negotiation 3D	David A. Lax and James K. Sebenius		2006	Harvard Business School Press
B	N	9	1	Negotiation, Decision Making and Conflict Management	Max H. Bazerman		2005	Edward Elgar Publishing
B	N	10	2	Negotiation, Decision Making and Conflict Management	Max H. Bazerman		2005	Edward Elgar Publishing
B	N	11	3	Negotiation, Decision Making and Conflict Management	Max H. Bazerman		2005	Edward Elgar Publishing

B	N	12		Negotiation Analysis	Howard Raiffa		2002	The Belkap Press
B	N	13		Negotiations and Change	Thomas A. Kochan and David B. Lipsky		2003	ILR Press
B	N	14		Negotiating Environmental Agreements	Lawrence Susskind, Paul F. Levy and Jennifer Thomas-		2000	Island Press
B	N	15		Negotiating Business Acquisitions - Volume1			2006	ABA-CLE
B	N	16		Negotiating Business Acquisitions - Volume2			2006	ABA-CLE
B	N	17		Negotiating Business Acquisitions - DVD			2006	ABA-CLE
B	N	18		NEGOTIATING GLOBALLY - SECOND EDITION	JEANNE M. BRETT			JOSSEY-BASS
B	N	19		NEGOTIATION GENIUS	Deepak Malhotra, Max H.Bazerman		2007	BANTAM
B	N	20		Negotiation; Theory and Practice. 2nd ed. 2007.	Nelken, M. L.		2007	
B	N	21		Negotiation Analysis : The Science and Art of Collaborative Decision Making	Raiffa, Howard/ Richardson, John/ Metcalfe, David		2007	Belknap Pr
B	N	22		Negotiation and Conflict Management : Essays on Theory and Practice (¥security and Conflict Management)	Zartman, I. William		2008	Routledge
B	P	1		PLANNING FOR INTERVENTION	Antonia Handler and Abram Chayes		1999	KLUWER LAW INTERNATIONAL
B	P	2		Problem-Solving and Bargaining in International Negotiations.	Wagner, L. M.		2008	MARTINUS NIJHOFFPUBLISHERS
B	P	3		Principles of Negotiation : Strategies, Tactics, Techniques to Reach Agreements (Entrepreneur's Legal Guides)	Guasco, Matthew P./ Robinson, Peter R.		2007	Entrepreneur Pr
B	R	1		Rau, Sherman and Peppet's Negotiation, 2d	Edward F. Sherman and Alan Scott Rau and Scott R.		2002	Foundation Press
B	R	2		Riskin and Doxsee's Dispute Resolution for Lawyers Video Tapes: Tape 1—Dispute Negotiation - the Thompson v. Decker Medical Malpractice Claim	Leonard L. Riskin and Deborah J. Doxsee		1991	West
B	R	3		Riskin and Doxsee's Dispute Resolution for Lawyers Video Tapes: Tape 2—Transaction Negotiation - The Carton Contract	Leonard L. Riskin and Deborah J. Doxsee		1991	West
B	R	4		Rational Games	Mark A.Young		2001	Quorum Books
B	R	5		REBUILDING THE WORLD TRADE CENTER SITE			2007	Harvard Law School
B	S	1		Successful Proposal Strategies for Small Business: Using Knowledge Management to Win Government, Private Sector, and International Contracts. 3rd ed.	Frey, Robert S.,		2002	Artech House, US

B	S	2		Smart Choices	John S.Hammond Ralph L.Keeney Howard Raiffa		1999	Harvard Business School Press
B	S	3		Seven Secrets for Negotiating with Government	Jeswald W. Salacuse		2008	AMACOM
B	T	1		TEACHING NEGOTIATION: Ideas and Innovations	Michael Wheeler		2000	PON Books
B	T	2		The Third Side WHY WE FIGHT AND HOW WE CAN STOP	WILLIAM URY		...	Penguin Books
B	T	3		THE GLOBAL NEGOTIATOR	JESWALD W.SALACUSE		2003	palgrave
B	T	4		THE CONSENSUS BUILDING HANDBOOK	Lawrence Susskind Sarah McKernan Jennifer Thomas Larner		1999	SAGE Publications
B	T	5		THE HANDBOOK OF DISPUTE RESOLUTION	Michael L.Moffitt and Robert C.Bordone		2005	JOSSEY BASS
B	T	7		THE POINT OF THE DEAL	Danny Ertel, Mark Gordon		2007	Harvard Business School Press
B	T	8		THE POWER OF A Positive No	William Ury		2007	BANTAM
B	T	9		The Trial Lawyer; What It Takes To Win	David Berg			ABA
B	T	10		The Mind and Heart of the Negotiator. 4th ed.	Thompson, L. L.		2009	PEARSON
B	T	6		The ABA Guide to International Business Negotiations	James R.Silkenat and Jeffrey M.Aresty		2000	ABA
B	W	1		Wiggins and Lowry's Negotiation and Settlement Advocacy: A Book of Readings	Charles B. Wiggins and L. Randolph Lowry		1998	West
B	W	2		Williams' Legal Negotiation and Settlement	Gerald R. Williams		1983	West
B	W	3		What's FAIR Ethics for Negotiators	CARRIE MENKEL MEADOW MICHAEL		2004	JOSSEY BASS
B	W	4		Who Gets What? : Domestic Influences on International Negotiations Allocating Shared Resources (Suny Series in Global Politics)	sgersdttir, slaug		2008	State Univ of New York Pr
B	Y	1		You Can't Enlarge the Pie	MAX H.BAZERMAN,JONATHAN BARON AND KATHERINE SHONK		2001	BASIC BOOKS
C	A	1		An Introduction to the Anglo-American Legal System; Readings and Cases. 4th ed.	Bodenheimer/Oakley/Love		2004	West Group
C	A	2		Analytical Methods for Lawyers.	Jackson, H. E. et al.		2003	Foundation Pr.

C	A	3		Anderson's Business Law and the Legal Environment. Standard volume. 19th ed.	Jennings, M. and M. Twomey		2005	South-Western
C	A	4		Alternative Dispute Resolution: The Advocate's Perspective Cases And Materials 3rd Edition	Edward Brunet ,Charles B. Craver, Ellen E. Deason		2006	Lexis Nexis
C	A	5		Adversarial Legal Writing And Oral Argument	Murray and DeSanctis		2006	Foundation Pr.
C	B	1		Black's Law Dictionary. 8th ed.	Garner, B. A.		2004	West Group
C	B	2		Business Law in the Global Marketplace; The effects on international business.	Nayler,P.A.		2006	Elsevier
C	B	3		beyond reason	Roger Fisher and Daniel Shapiro		2005	Viking
C	C	1		Choice of Law of Equitable Doctrines.	Yeo,T.M.		2004	Oxford
C	C	2		Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods (CISG). 2nd English ed.	Schlechtriem.P. & I.Schwenzer(eds.)		2005	C.H.Beck
C	C	3		Commentary on the UNIDROIT Principles of Internatinonal Commercial Contracts (PICC).	Vogenauer, S. & J. Kleinheisterkamp(eds.)		2009	Oxford
C	D	1		Designing Conflict Management Systems	Cathy A. Costantino and Christina Sickles Merchant		1996	Jossey-Bass
C	E	1		Ethical Lawyering; Legal and Professional Responsibilities in the Practice of Law.	Hayden, P. T.		2003	West Group
C	E	2		Ethics of the Lawyer's Work. 2nd ed.	Moliterno, J. E.		2003	West Group
C	E	3		Essential Lawyerring Skills - Third Edition	Stefan H Kreieger, Richard K.Neumann,JR			ASPEN
C	E	4		Ethical Issues: 40 Solutions for Litigators DVD				
C	E	5		European Sports Law; Collected Papers	Stephen Weatherill		2007	T.M.C.ASSER Pr.
C	F	1		Frustration and Force Majeure. 2nd ed.	Treutel, G. H.		2004	Thomson
C	G	1		Getting it Done	Roger Fisher and Alan Sharp		1998	Harper Perennial
C	H	1		Hidden Conflict Organizations	Deborah M. Kolb and Jean M. Bartunek		1992	Sage Publishing
C	I	1		Inns of Court School of Law; Case Preparation 2003/2004.			2003	Oxford Univ. Pr.
C	I	2		Internationales Privatrecht; Ein Studienbuch. 9. Aufl.	Kegel, G. u. K. Schurig		2004	C.H.Beck

C	I	3		International Sales Law; A Critical Analysis of CISG Jurisprudence.	Dimatteo, L.A. et al.		2005	Cambridge U.P.
C	I	4		Imagine Coexistence	Antonia Chayes and Martha Minow, Editors		2002	A Publication of the Program on Negotiation at Harvard Law School
C	I	5		International Commercial Disputes in English Courts	Jonathan Hill		2005	Hart Publishing
C	I	6		Improving Your Performance with Litigation Software - CD			2006	ABA
C	J	1		Judgement in Managerial Decision Making	Max H. Bazerman		2002	John Wiley and Sons
C	J	2		Joint Venture	Ian Hewitt		2005	Thomson Sweet & Maxwell
C	K	1		Kommentar zum Einheitlichen UN-Kaufrecht - CISG -; Das Uebereinkommen der Vereinten Nationen ueber Verträge ueber den internationalen Warenkauf - CISG. 4.	Schlechtriem/Schwenzer		2004	C.H.Beck
C	L	1		Law and Anthropology: A Reader.	Moore, Sally F. (ed.)		2005	Blackwell Pub.
C	L	2		Law and Justice in a Multistate World; Essays in Honor of Arthur T. von Mehren.	Nafziger, J. A. R. and S. Symenides (eds.)		2002	Transnational Pub.
C	L	3		Law in Market Context: An Introduction to Market Concepts in Legal Reasoning.	Malloy, Robin Paul		2004	Cambridge U.P.
C	L	4		Lawyering; Practice and Planning. 2nd ed.	Haydock, R. S. et al.		2003	West Group
C	L	5		Lawyers' Language: How and Why Legal Language is Different.	Phillips, Alfred		2002	Taylor & Francis
C	L	6		Learning Legal Rules. 5th ed.	Holland, J.A. & J.S. Webb		2003	Oxford Univ. Pr.
C	L	7		Leading Leaders	Jeswald W. Salacuse		2006	AMACOM
C	L	8		Lawyering Skills and the Legal Process; Second Edition	Caroline Maughan, Julian Webb		2005	CAMBRIDGE
C	L	9		LEGAL DRAFTING, 2nd Edition	Haggard, Kuney		2007	Thomson West
C	L	10		Legal Research 9th Ed.	Cohen, Olson		2007	Thomson West
C	L	11		Letters For Lawyers, 2nd Edition	Thomas E. Kane		2004	GP, Solo
C	L	13		Lawyers' Poker; 52 Lessons that Lawyers Can Learn from Card Players.	Lubet, S.		2008	OXFORD
C	M	1		Mistake, Fraud and Duties to Inform in European Contract Law.	Sefton-Green, R.(ed.)		2005	Cambridge U.P.

C	M	2		Must We Fight?	William L. Ury		2001	A Publication of the Program on Negotiation at Harvard Law School
C	N	1		Negotiating the Acquisition Agreement CD				ABA
C	O	1		Oxford English Law; English Private Law & First Cumulative Supplement and English Public Law. 4 vols.	Birks, P. and D. Feldman (eds.)		2003	Oxford Univ. Pr.
C	P	1		Psychology and Law: A Critical Introduction. 2nd ed.	Kapardis, Andreas		2003	Cambridge U.P.
C	P	2		Predictable Surprises	Max H. Bazerman and Michael D. Watkins		2004	Harvard Business School Press
C	P	3		Private Dispute Resolution in International Business Negotiation, Mediation, Arbitration vol.1	Klaus Peter Berger		2006	KLUWER LAW INTERNATIONAL
C	P	4		Private Dispute Resolution in International Business Negotiation, Mediation, Arbitration vol.2	Klaus Peter Berger		2006	KLUWER LAW INTERNATIONAL
C	P	5		Preparing Witnesses, 2nd Edition	Daniel I.Small		2004	GP, Solo
C	R	1		Regein der Auslegung internationaler Handelsgeschaefte; Eine vergleichende untersuchung der UNIDOIT priciples, der Principles of European Contract Law, des Uniform Commercial Code und des deutschen Rechts.	Baumann, A.		2004	Vand R University Press
C	R	2		Real College	Douglas Stone and Elizabeth Tippet		2004	Penguin Books
C	R	3		Rebuilding the World Trade Center Site. 2007. DVD run time 70 min.			2007	Harvard Law School
C	S	1		Selected Commercial Statutes 2004 ed. Including Uniform Commercial Code Official Text with Comments.			2004	West Group
C	S	2		Sports Law and Policy in the European Union.	Parrish, Richard		2003	Manchester U.P.
C	S	3		Sports Law.	Epstein, A.		2003	Delmar Pub.
C	S	4		Sports Law in a Nutshell. 3rd ed. 2005.	Champion, W.T.		2005	Thomson West
C	S	5		Smart Money Decisions	Max H. Bazerman		1999	John Wiley and Sons, Inc
C	T	1		The Effects of Globalization on Legal Education; An Agenda from a European Perspective for the Interdisciplinary Training of a New International Commercial	Jens, D. (ed.)		2003	Schulthess
C	T	2		The Law Professor's Handbook; A Practical Guide to Teaching Law.	Schachter, M.		2004	Carolina Academic
C	T	3		The Redbook; A Manual on Legal Style.	Garner, B. A.		2002	West Group

C	T	4		Transnational Commercial Law; International Instruments and Commentary.	Goode, R. et al.		2004	Oxford Univ. Pr.
C	T	5		The WISE Advisor	Jeswald W. Salacuse		2000	Praeger Publishers
C	T	6		The Human Side of Enterprize Annotated Edition	Douglas McGregor		2006	McGrow-Hill
C	T	7		The Attorney-Client Privilege: How to Protect the Privilege, Avoid Waiver, and Pros and Cons of Deliberate Waiver			2006	ABA-CLE
C	T	8		The Business of Law	Edward Poll		2002	ABA
C	T	9		The New Lawyer; How Settlement Is Transforming the Practice of Law.	Macfarlane, J.		2008	ubcpres
C	U	1	1-80	Uniform Law Review / Revue de Droit Uniforme			1973-2008	
C	U	2		Unjust Enrichment. 2nd ed. 2005.	Birks,P.		2005	Oxford Press
C	W	1	1-13	West's Encyclopedia of American Law. 2nd ed. 13 vols		13	2005	
D	A	1		ADR・仲裁法教室	小島武司		2001	有斐閣
D	A	2		ADRの実際と理論	小島武司		2003	中央大学出版部
D	A	3		ADR活用ハンドブック	大川宏、田中圭子、 本山信二郎		2001	三省堂
D	A	4		ADRの実際と理論Ⅱ	小島武司		2005	中央大学出版部
D	A	5		ARBITRATION LAW OF JAPAN	Masaki KONDO Takeshi GOTO Kotatsu UCHIBORI Hiroshi MAEDA Tomomi KATAOKA		2004	商事法務
D	A	6		ADRの基本的視座	早川吉尚、山田文、 濱野亮		2004	信山社
D	A	7		ADR認証制度Q & A	内堀宏達		2006	商事法務
D	A	8		ADR理論と実践	和田仁孝		2007	有斐閣
D	A	9		ADR解決事例精選77	第二東京弁護士会 仲裁センター運営委員会		2007	第一法規
D	A	10		ADR仲裁法	山本和彦、山田文		2008	日本評論社
D	A	11		ADR解決事例精選77	第二東京弁護士会		2007	第一法規

D	B	1		弁護士会仲裁の現状と展望	第二東京弁護士会		1997	判例タイムズ社
D	C	1		仲裁とADR	仲裁ADR法学会		2006	商事法務
D	C	2		調停ガイドブック	レビン小林久子		1999	信山社
D	C	3		中国国際仲裁ハンドブック	高木喜孝、兪 浪瓊		2005	日本貿易促進協会
D	C	4		仲裁とADRvol.2	仲裁ADR法学会		2007	商事法務
D	C	5		注釈と論点 仲裁法	小島武司、高桑昭		2007	青林書院
D	C	6		調停のプロセス 紛争解決に向けた実践的戦略			2008	日本加除出版
D	G	1		現代仲裁法の論点	松浦馨、青山善充		1998	有斐閣
D	H	1		比較裁判外紛争解決制度	石川明、三上威彦		1997	慶應義塾大学出版会
D	H	1		紛争解決学 新版	廣田尚久		2002	信山社
D	J	1		JCAジャーナル			1977年 ～	日本商事仲裁協会
D	K	1		家事調停論	高野耕一		2002	信山社
D	K	2		各国仲裁の法とプラクティス	P.フエロウター、G.ハルニ ニ、 D.バロン、T.F.ガバナー		1992	中央大学出版部
D	K	3		契約的仲裁の諸問題	飯塚重男		&	有斐閣
D	K	4		国際商事仲裁入門	中村達也		2001	中央経済社
D	K	5		国際商事仲裁法の研究	高桑昭		2000	信山社
D	K	6		国際仲裁と国際取引法	多喜寛		1999	中央大学出版部
D	K	7		国際仲裁の法理	P.シュロツサー		1992	中央大学出版部
D	K	8		こころを読む実践家事調停学 当事者の納得に向けて	民事法研究会			民事法研究会
D	M	1	1-3	民事手続法学の革新 上・中・下 3冊	三ヶ月章先生古稀祝賀	3	1991	有斐閣

D	M	2		民事調停制度改革論	廣田尚久		2001	信山社
D	M	3		民事調停法 現代実務講座	石川明、梶村太市		1985	青林書院
D	M	4		民事調停法 新版 法律学全集38-II	小山昇		1977	有斐閣
D	M	5		民事紛争の法的解決	六本佳平		1971	岩波書店
D	M	6		民事紛争解決手続論	太田勝造		1990	信山社
D	M	7		民事紛争交渉過程論	和田仁孝		1991	信山社
D	M	8		民訴費用法 仲裁法	小林久起 近藤昌昭		2005	商事法務
D	N	1		日/米 国際訴訟の実務と論点	藤田泰弘		1998	日本評論社
D	N	2		日本海事仲裁判決例	川瀬俊繼他		大正 1年	岸本稲巖
D	N	3		日本海事仲裁判断全集	日本海運集会所		1993	日本海運集会所
D	Q	1		Q&A新仲裁法解説	出井直樹、宮岡孝之		2004	三省堂
D	S	1		すぐに役立つ民事調停・特定調停活用マニュアル	高橋裕次郎		2003	三修社
D	S	2		裁判における証明論の基礎	太田勝造		1982	アム文堂
D	S	3	1-20	裁判実務大系		30		青林書院
D	S	4		証券仲裁	金祥洙		1997	信山社
D	S	5		新・判例コンメンタール民事訴訟法	谷口安平、井上治典		1995	三省堂
D	S	6		世界の仲裁法規				商事法務
D	S	7		訴訟及び仲裁の法理	中田淳一		1953	有信堂
D	S	8		最新ADR活用ガイドブック	日本弁護士連合会 ADRセンター		2006	新日本法規
D	S	9		新仲裁法の理論と実務	三木浩一、山本和彦		2006	有斐閣

D	T	1		中央建設工事紛争審査会仲裁判断集	建設工事紛争研究会			
D	T	2		中央建設工事紛争審査会仲裁判断集	建設工事紛争研究会		1985	大成出版社
D	T	3		中国国際商事仲裁の実務	梶田幸雄		2006	中央経済社
D	T	4		仲裁・苦情処理の比較法的研究	小島武司		1985	中央大学出版部
D	T	5		仲裁・苦情処理の比較法的研究	小島武司		1985	中央大学出版部
D	T	6		仲裁の研究	小山昇		1991	信山社
D	T	7		仲裁の研究	小山昇		1991	信山社
D	T	8		仲裁関係判例集	日本海運集会所		1951	日本海運集会所
D	T	9		仲裁契約法の研究	高田昇治		1997	信山社
D	T	10		仲裁契約法の研究	高田昇治		1997	信山社
D	T	11		仲裁判断要約集	土井輝生編		1980	国際商事仲裁協会
D	T	12		仲裁法	小島武司		2000	青林書院
D	T	13		仲裁法コンメンタール	商事法務			
D	T	14		仲裁法なるほどQ&A				中央経済社
D	T	15		仲裁法改正の今後の展望			2002	商事法務研究会
D	T	16		仲裁法制に関する中間とりまとめと解説	NBL編集部		2002	商事法務
D	T	17		注解仲裁法	小島武司、高桑昭		1982	青林書院
D	T	18		注解仲裁法 注解民事手続法6	小島武司他編		1982	青林書院
D	T	19		調停法概説	小野木常		1942	有斐閣
D	T	20	1-2	仲裁法規集Ⅰ、Ⅱ	岡崎幸壽		1939	国際商事仲裁協会

D	Z	1		増訂版 仲裁判断集	日本海運集会所			
E	A	1		あなたの意見はなぜ通らないのか	島田士郎		2005	日本文芸社
E	A	2		相手を納得させる最強のプレゼン&交渉術	日本世相調査研究会		2006	日本文芸社
E	B	1		ビジネス・ネゴシエーション101の鉄則	Tim Handle		2002	ピアソン・エデュケーション
E	B	2		ビジネスで「YES！」を引き出すネゴシエーションテクニック	Peter Fleming		2001	スリーエスネットワーク
E	B	3		ビジネス英語交渉術	橋渡架		2002	文芸社
E	B	4		ビジネス交渉と意思決定	印南一路		2001	日本経済新聞社
E	B	5		ビジネス交渉の英語	井要次郎、 V.ランダルマッカーシー		2001	ジャパンタイムズ
E	B	6		ビジネス交渉術	Michael Watkins		2004	PHP研究所
E	B	7		ビジネス・ネゴシエーション入門	麻殖生健治		2006	中央経済社
E	B	8		武士道的交渉術	石橋秀喜		2007	自由国民社
E	B	9		ビジネスを動かす「ウソの技法」	向谷匡史		2008	情報センター出版局
E	B	10		ビジネス説得学辞典 交渉を支配する986の戦略・理論・技法	内藤誼人		2008	ダイヤモンド社
E	B	11		弁護士が教える気弱なあなたの交渉術	谷原誠		2008	日本実業出版社
E	C	1		中国ビジネスの極意は「孫子」にあり	ローレンス・J・ブラーム		2007	徳間書店
E	C	2		中国人に絶対負けない交渉術	吉岡健		2007	草思社
E	D	1		ディベート式交渉力	北岡俊明andディベート大学		2000	三天書房
E	D	2		どんな相手も味方に変える50の方法	阿奈靖雄		2004	中経出版
E	D	3		闘論(ディベート)に絶対勝つ方法	松本道弘		2002	日本実業出版社
E	D	4		できる人は皆やっている一流の交渉術	木村 敦		2007	明日香出版社

E	D	5		騙しの交渉術	杉山徹宗		2007	光人社
E	E	1		映画『交渉人』から学ぶディベート・英語交渉術	松本道弘		2002	スクリーンプレイ
E	E	2		英会話考え・主張をきちんと伝える技術と表現	黒川裕一		2001	ベレ出版
E	E	3		英語でビジネス交渉！	石川英夫		1999	研究社出版
E	E	4		英語ビジネス交渉の基礎知識	宮野準治、TOYOAKI J. OBA		2006	ジャパンタイムズ
E	F	1		FBIアカデミーで教える心理交渉術	ハーブ・コーエン		2008	日本経済新聞社
E	G	1		議論に絶対負けない会話術	清水勤		2001	日本文芸社
E	G	2		議論に負けない知的会話術	清水勤		2003	日本文芸社
E	G	3		外交談判法	カリエール		1978	岩波書店
E	G	4		交渉・説得の技術	谷原誠		2005	同文館出版
E	G	5		現代ヤクザに学ぶ最強交渉・処世術	夏原武		2003	宝島社
E	G	6		願望を実現する交渉力	谷川須佐雄		2005	カナリア書房
E	H	1		「話し合い」の技術	William L. Ury, Jeanne M. Brett, Stephen B. Goldberg		2002	白桃書房
E	H	2		ハーバード流“NO”と言わせない交渉術	William Ury		2000	三笠書房
E	H	3		一橋ビジネスレビュー(特集 交渉の理論と実践)			2003	東洋経済新報社
E	H	4		秘伝英語で笑わせるユーモア交渉術	村松増美			日本経済新聞社
E	H	5		話し方上手になる本	高畠幸弘			PHP研究所
E	H	6		Harvard Business Essentials Negotiation	マイケル・ワトキンス		2003	講談社
E	H	7		非協力ゲームの交渉理論と制度分析	赤羽根靖雄		2004	三菱経済研究所
E	H	8		人を動かす交渉術	荘司雅彦		2007	平凡社新書

E	H	9		兵法三十六計 かけひきの極意	ハロー・フォン・センゲル		2008	ダイヤモンド社
E	H	10		ハーバード・ポケットブック・シリーズ 洗練された「交渉術」で最善の結果を引き出す	マージョリー・コーマン・ア ロン		2008	ファーストプレス
E	H	11		兵法三十六計かけひきの極意	ハロー・フォン・センゲル		2008	ダイヤモンド社
E	I	1		International business and negotiation	丹下博文		1992	嵯峨野書院
E	I	2		インド人はなぜ言い負かすのがうまいのか	榎本博明		2006	インデックスコミュニケーションズ
E	J	1		示談・調停・和解による解決事典	石原豊昭		2007	自由国民社
E	J	2		実践！ビジネス・ディベート				日経VIDEO
E	J	3		実務ロイヤリング講義 [第二版]	名古屋ロイヤリング研究会		2009	民事法研究会
E	K	1		決断と誤断	池井優		1997	慶應義塾大学出版会
E	K	2		交渉とメディエーション	鈴木有香		2004	三修社
E	K	3		交渉と紛争処理	和田仁孝、太田勝造、 阿部昌樹		2002	日本評論社
E	K	4		交渉の技術がみるみる上達する！	二木紘三		2004	日本実業出版社
E	K	5		交渉の技術が面白いほど身につく本	捨田利裕		2001	中経出版
E	K	6		交渉の戦略	田村次郎		2004	ダイヤモンド社
E	K	7		交渉の戦略スキル	Harvard Business Review		2002	ダイヤモンド社
E	K	8		コンフリクト・マネジメント入門	鈴木有香		2008	自由国民社
E	K	8		交渉は「ノー！」から始めよ	Jim Camp		2003	ダイヤモンド社
E	K	9		交渉学入門	田村次郎・一色正彦・ 隅田浩司		2007	日本経済新聞出版社
E	K	9		交渉ハンドブック	藤田忠		2003	東洋経済新報社
E	K	10		交渉の進め方				日経VIDEO

E	K	10		交渉を成功させる英文ビジネスレター	権藤知子		2004	日本法令
E	K	11		交渉学	加来耕三		1999	時事通信社
E	K	12		交渉術の極意	平野陽三		2004	産調出版
E	K	13		交渉術の極意	田辺愛壹		2000	毎日新聞社
E	K	14		交渉力	中嶋洋介		2000	講談社
E	K	15		交渉力	中山信二		2003	ソフトバンクパブリッシング
E	K	16		交渉力のプロフェッショナル	ジーン M. ブレット		2003	ダイヤモンド社
E	K	17		公平分割の法則	Steven J. Brams、Allan D. Tylar		2000	TBSブリタニカ
E	K	18		国際取引における交渉の戦略と英語	則定隆男、 Byron D. Styler		1995	東京布井出版
E	K	19		「交渉」からビジネスは始まる	DIAMOND Harvard Business Review		2005	ダイヤモンド社
E	K	20		交渉ケースブック	太田勝造、野村美明		2005	商事法務
E	K	21		断る気さえ起こさせない交渉の技術	多田文明		2005	秀和システム
E	K	22		交渉テクニックを学べ！	K		2006	ディスカバートウエンティワン
E	K	23		交渉力	ハーバードマネジメントアップ デート編集部		2006	ダイヤモンド社
E	K	24		国連専門機関の事務総長が「勝つための国際交渉術」を教えます。	内海善雄		2006	日刊工業新聞社
E	K	25		神の交渉術	スティーブ・ジョブズ		2007	経済界
E	K	26		コンサルタントの「質問力」	野口吉昭		2008	PHP研究所
E	K	27		交渉力養成ドリル	内藤誼人		2007	ダイヤモンド社
E	K	28		コンセンサス・ビルディング入門	サスカインド&クルックシャンク		2008	有斐閣
E	K	29		駆け引きを有利に進めるビジネス英語 20,000回の交渉を乗り切った！	法島由昭		2008	三修社

E	K	30		交渉のブートキャンプ 12回特訓プログラム	エド・ブラドー		2008	幻冬舎
E	K	31		交渉力最強のバイブル 人間力で成功するベストプラクティス	ロイ・J・レビスキー、 ブルース・バリー、 デイビッド・M・サンダース		2008	マグローヒル・エデュケーション
E	K	32		コンサルタントの「質問力」	野口吉昭		2008	PHP研究所
E	L	1		ロースクール交渉学	太田勝造、草野芳郎		2005	白桃書房
E	L	2		ロースクール交渉学[第2版]	太田勝造・草野芳郎		2007	白桃書房
E	M	1		MBA流交渉術の基本	手塚宏之		2003	中経出版
E	M	2		まちがいたらけの海外契約の現場	村上哲良		2004	東京図書出版会
E	M	3		問題解決の交渉学	野沢聡子		2004	PHP研究所
E	M	4		負けない交渉術	大橋弘昌		2007	ダイヤモンド社
E	M	5		超一級の交渉術	原田武夫		2006	青春出版社
E	M	6		負けない交渉術	大橋弘昌		2007	ダイヤモンド社
E	M	7		マイコミ新書 話し過ぎない技術 話を「見せる」ための	芦屋広太		2008	毎日コミュニケーション
E	N	1		ネゴシエーション	ブライアン フィンチ		2003	トランスワールドジャパン
E	N	2		日露外交秘話	丹波實		2004	中央公論新社
E	N	3		最強のビジネス交渉術	ビル・アドラー・ジュニア		2006	技術評論社
E	N	4		苦手な相手に勝つ実践切り替えし術	日本心理パワー研究所		2006	日本文芸社
E	O	1		面白いほどうまくいく心理戦術	渋谷昌三		2003	東洋経済新報社
E	O	2		思い通りに人を動かす最強！会話術	吉田たかよし		2008	徳間書店
E	P	1		パワーマインド	内藤道人		2003	ソフトバンクパブリッシング
E	P	2		パワー交渉術	ジム・トーマス		2006	トランスワールドジャパン

E	P	3		プロ交渉人ー世界は「交渉」で動く	諸星 裕		2007	集英社
E	R	1		「論理力」がカンタンに身につく本	北川達夫		2004	大和出版
E	R	2		リーガル・ネゴシエーション	加藤新太郎		2004	弘文堂
E	R	3		ロジカル・シンキングが身につく入門テキスト	西村克己		2003	中経出版
E	R	4		連戦不敗のプレゼンテーション				PHP研究所
E	R	5		論理的思考と交渉のスキル	高杉尚考		2003	光文社
E	S	1		仕事で差がつく交渉の技術	中山祐		2003	ぱる出版
E	S	2		質問力を鍛えるクリティカル・シンキング練習帳	M.ニール・ブラウン、 スチュワート・キーラー		2004	PHP研究所
E	S	3		世界一わかりやすい絶対勝てる交渉術	ジョン・イリチ		2001	総合法令出版
E	S	4		説得・交渉の教科書	山中允		2003	アスカ・エフ・プロダクツ
E	S	5		説得と影響	榊博文		2002	ブレーン出版
E	S	6		戦略的交渉力	平原由美、観音寺一嵩		2002	東洋経済新報社
E	S	7		新ハーバード流交渉術	ロジャーフィッシャー& ダニエルシャピロ		2006	講談社
E	S	8		先出しジャンケン対話力	佐野裕二		2006	九天社
E	S	9		最後に思わずYESと言わせる最強の交渉術	橋下徹		2003	日本文芸社
E	S	10		最新ハーバード流3D交渉術	David A. Lax James K. Sebenius		2007	阪急コミュニケーションズ
E	S	11		スティーブ・ジョブズ 神の交渉力	竹内一正		2008	経済界
E	S	12		組織の交渉と調停	数家鉄治		2008	文眞堂
E	S	13		SEのための交渉術	森 昭彦		2007	日本評論社
E	S	14		最強 ハーバード流交渉術	ウィリアム・ユーリー		2008	徳間書店

E	S	15		「しゃべる」技術 仕事力が3倍あがる話し方の極意	麻生けんたろう		2008	WAVE出版
E	S	16		新・示談交渉の技術 2008年度改訂版 交通事故の想定問答110番	藤井勲、泉薫		2008	企画開発センター
E	S	17		組織の交渉と調停	数家鉄治		2008	文真堂
E	T	1		強くなる英語のディスカッション	崎村耕三		2004	日興企画
E	T	2		多国間交渉の理論と応用	I.M.ザートマン		2000	慶應義塾大学出版会
E	T	3		対中国人〈交渉ごと〉必勝法	小林修		2003	明日香出版社
E	T	4		中国ビジネス契約・交渉実践ガイド	林幹、王隠、森正臣、王作政		2003	全日出版
E	T	5		中国ビジネス交渉術	キャロリン・ブラックマン		1999	朝日新聞社
E	T	6		中国人との交渉術	李年古		2000	学生社
E	T	7		中国流不敗の交渉術	孔健		2004	成美堂出版
E	T	8		超説得力	山崎武也		2003	講談社
E	T	9		トラブルとクレームに勝つプロの交渉術	須田 清		2008	ソーテック社
E	T	10		確かな説得力をつける本 なぜあなたの話は誤解されるのか？	永崎一則		2008	PHS研究所
E	T	11		トラブルとクレームに勝つプロの交渉術	須田 清		2008	ソーテック社
E	W	1		WIN-WIN交渉術！	ガレス・モンティース、 佐藤志緒里		2003	清流出版
E	W	2		わかるほど強くなる交渉のマネジメント	中嶋洋介		2003	アーク出版
E	W	3		悪の交渉術	向谷匡史		2005	幻冬舎
E	W	4		わしづかみにする交渉術	角川いつか		2008	リーダーズノート
E	Z	1		〈図解〉基本ビジネスマナー	安田賀計		2004	PHP研究所
E	Z	2		図解説得力・交渉カステップアップ活用プログラム	ビジネスヒューマンリサーチ 研究会		2003	きこ書房

E	Z	3		絶対に負けない！「とっさの切り返し話術」	中川昌彦		2001	成美堂出版
E	Z	4		絶対相手にNOと言わせない心理交渉術	内藤誼人		2002	オーエス出版
E	Z	5		スマート交渉術	ハリー・ミルズ		2006	フォレスト出版
E	Z	6		実践・交渉のセオリー	高杉尚孝		2005	PHP出版
E	Z	7		続・現在ヤクザに学ぶ交渉・処世術	夏原武		2005	宝島社
F	A	1		アクセスガイド外国法	北村一郎		2004	東京大学出版会
F	B	1		弁護士の役割と論理	田中紘三		2004	商事法務
F	D	1		第一印象で差をつける外見カマネジement	唐澤理恵		2006	日本経済新聞社
F	D	2		デジタル・プレゼンテーション成功への技術	箱田忠昭 松茂幹		2001	日本経済新聞社
F	E	1		英国準契約法	小林規威		1960	千倉書房
F	E	2		英米契約法(新版)	田中和夫		1965	有斐閣
F	E	3		英米契約法原理	谷口知平		1932	有斐閣
F	E	4		英文契約書完全マニュアル	NEXUS編集部		2008	アルク
F	G	1	1-9	現代契約法大系 9冊	遠藤浩、林良平、 水本浩 監修	9		有斐閣
F	G	2		外国法の調べ方	田中英夫、野田良之、 村上淳一、藤田勇、浅井敦		1974	東京大学出版会
F	H	1		法律用語辞典				有斐閣
F	H	2		判例とその読み方	中野次雄、佐藤文哉、 篠田省三、本吉邦夫、 宍戸達徳		2002	有斐閣
F	H	3		法令解釈の常識	林修三		1959	日本評論社
F	I	1		飲食店の実践クレーム解決術	外食相談研究会		2007	日経レストラン
F	J	1		事実認定の基礎	伊藤滋夫		1996	有斐閣

F	J	2		実践！ビジネスマナーのすべて	マネジメントサービスセンター		2006	日本経済新聞社
F	K	1		海法大系	日本海法会創立百周年祝賀		2003	商事法務
F	K	2	1-2	国際私法関係事件裁判例集 上・下 2冊	国際私法学会			有斐閣
F	K	3	1-3	国際私法講座 1～3 3冊	国際法学会			
F	K	4		国際民商法撮要	佐々穆			大同書院
F	K	5		ケースブック要件事実・事実認定 第2版	伊藤、山崎敏彦		2005	有斐閣
F	K	6		共同研究・開発の契約と実務	中嶋憲三		2006	民事法研究会
F	K	7		国際取引紛争に備える	国生一彦		2006	八千代出版
F	K	8		これなら完璧！プレゼンテーション	箱田忠昭		2006	日本経済新聞社
F	M	1	1-8	民法講義(Ⅰ,Ⅱ,Ⅲ,Ⅳ,V1,V2,V3,V4)	我妻栄	8		岩波書店
F	M	2		目に見える議論 会議ファシリテーションの教科書	桑畑幸之		2008	PHP研究所
F	N	1		日本とフランスの契約観	日仏法学会		1982	有斐閣
F	N	2		日本商事慣例類集	司法省編纂・滝本誠一校閲			
F	R	1		リーガル・コミュニケーション	加藤新太郎、羽田野宣彦、伊藤博		2002	弘文堂
F	R	2		リーガルカウンセリング	波多野二三彦		2004	信山社
F	R	3	1-2	六法全書 平成18年度版		2		有斐閣
F	R	4		六法全書 平成21年度版				有斐閣
F	S	1		最高裁判所判例解説民事篇 昭29～平9年		51		法曹会
F	S	2		商事慣例類集 3冊				商事法務研究会
F	S	3		新版 注釈民法		16		有斐閣

F	S	4		戦後法学文献総目録 1-XⅢ(1945-1992)		13		法律時報編集部
F	S	5		書式 民事訴訟の実務 全訂六版	大島明		2006	民事法研究会
F	S	6		商取引法 第四版	江頭憲治朗		2005	弘文堂
F	S	7		サバイバル・プレゼンテーション	入部明子		2006	メディア・テック出版
F	S	8		成功するファシリテーション	堀公俊		2006	日本経済新聞社
F	S	9		新説 孫子の兵法	守屋淳			日経BP社
F	S	10		すぐわかるビジネス文書の書き方	安田賀計			日本経済新聞社
F	S	11		スーパー・ラーニング 上手な話し方が身につく技術	宮崎聡子		2008	あさ出版
F	T	1		取引・交渉の現場で役立つ英文契約書の読み方	佐藤孝之		2003	かんき出版
F	T	2		注釈民法			28	有斐閣
F	T	3		田中耕太郎著作集 全十巻揃	田中耕太郎		10	春秋社
F	T	4		手続裁量とその規律	大江忠、加藤新太郎、 山本和彦		2005	有斐閣
F	T	5		取引・交渉の現場で役立つ英文契約書の読み方	佐藤孝幸		2003	かんき出版
F	T	6		取引基本契約書の有利な交わり方	河合正二		2006	かんき出版
F	T	7		強くなる英語のディスカッション	崎村耕二		2004	日興企画
F	W	1		若手社員のためのビジネス・コミュニケーションの基本	福田健		2006	日本経済新聞社
F	Y	1		要件事実の基礎	伊藤滋夫		2000	有斐閣
F	Y	2		要件事実の基礎	伊藤滋夫		2000	有斐閣
F	Y	3		要件事実・事実認定入門	伊藤滋夫		2005	有斐閣
F	Y	4		要件事実問題集・補訂版	岡本基一		2008	商事法務

F	Z	1		事実認定の基礎 裁判官による事実判断の構造	伊藤滋夫		1996	有斐閣
F	Z	2		実践企業法務入門	滝川宣信		2002	民事法研究会
F	Z	3		実務ロイヤリング講義	名古屋ロイヤリング研究会		2004	民事法研究会
F	Z	4		条解米国契約法	末延三次訳		1957	弘文堂
F	Z	5		ゼミナール裁判官論	加藤新太郎		2004	第一法規
F	Z	6		実践企業法務入門	滝川宣信		2006	民事法研究会
F	Z	7		実務ロイヤリング講義	FF		2004	民事法研究会
F	Z			ザ・メッセージ	NHKエンタープライズ		2006	日経ベンチャー